EJERCICIO PRACTICO IDEAS DE NEGOCIO

APRENDIZ

MAUDY GOMEZ QUINTERO

INSTRUCTOR

DIAHANN LINDSAY PALMER ABRAHAMS

CATEDRAL VIRTUAL DE PENSAMIENTO EMPRESARIAL-MODULO 1-MENTALIDAD EMPRESARIAL

IDEA DE NEGOCIO

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre de la idea de negocio | *ALDEA FASHION*  *VENTA DE ROPA PARA DAMAS Y CABALLEROS* |
| Sector de la economía al cual pertenece | *El sector de la economía al que pertenece un negocio de venta de ropa para damas y caballeros es el sector minorista. Este sector se encarga de la comercialización de productos directamente al consumidor final, a través de tiendas físicas o en línea. En este caso, el negocio de venta de ropa para damas y caballeros se enfoca en la venta al por menor de prendas de vestir para ambos géneros, ofreciendo una amplia variedad de estilos, tallas y precios para satisfacer las necesidades y preferencias de los clientes.* |
| Misión | *Nuestra misión es ofrecer a nuestros clientes prendas de vestir de alta calidad, a la moda y a precios accesibles, brindando una experiencia de compra única y satisfactoria. Nos comprometemos a estar siempre al tanto de las últimas tendencias en moda, garantizando la satisfacción de nuestros clientes y construyendo relaciones duraderas basadas en la confianza y la excelencia en el servicio.* |
| Visión | ALDEA FASHION es Convertirnos en la tienda de referencia en moda para hombres y mujeres, reconocida por nuestra calidad, variedad y servicio excepcional, siendo líderes en el sector minorista y creando una experiencia de compra inigualable para nuestros clientes. |
| Oportunidad de Negocios | *Una oportunidad para un negocio de venta de ropa para damas y caballeros podría ser la creciente demanda de moda y tendencias en el mercado. Con la constante evolución de la industria de la moda, los consumidores buscan constantemente nuevas prendas y estilos para renovar su guardarropa. Esto brinda al negocio la oportunidad de ofrecer una amplia variedad de productos que se ajusten a las preferencias y necesidades de los clientes, atrayendo así a un público más amplio y aumentando las ventas.*  *Además, el crecimiento del comercio electrónico ha abierto nuevas oportunidades para llegar a clientes potenciales en todo el mundo.* *Otra oportunidad para este tipo de negocio es la posibilidad de diversificar su oferta de productos, incluyendo accesorios, calzado o incluso líneas de ropa especializadas (por ejemplo, ropa deportiva o ropa para ocasiones especiales), lo que puede ayudar a atraer a diferentes segmentos de clientes y aumentar la rentabilidad del negocio* |
| Atributos técnicos de su producto o servicio | ***Calidad de los materiales:*** *Ofrecer prendas de vestir con materiales de alta calidad que sean duraderos, cómodos y resistentes al uso y lavado frecuente.*  ***Diseño y estilo:*** *Contar con prendas que sigan las últimas tendencias de la moda, con diseños innovadores y atractivos que se ajusten a diferentes gustos y estilos personales.*  ***Variedad de tallas y colores:*** *Disponer de una amplia gama de tallas y colores para satisfacer las necesidades de diferentes tipos de cuerpos y preferencias de los clientes*  ***Ajuste y comodidad:*** *Ofrecer prendas que se ajusten bien al cuerpo, sean cómodas de usar y permitan la libertad de movimiento.*  ***Facilidad de cuidado:*** *Contar con prendas fáciles de cuidar, que no requieran cuidados especiales en el lavado o planchado, lo cual facilita su mantenimiento para el cliente.*  ***Precios competitivos:*** *Ofrecer productos a precios accesibles y competitivos en el mercado, brindando una buena relación calidad-precio a los clientes.* |